

ФАКТ №1

ВОЛК В ОВЕЧЕЙ ШКУРЕ... – У «ФИНАНСОВОЙ ПИРАМИДЫ» ВСЕГДА ЕСТЬ НЕСКОЛЬКО ПРИЗНАКОВ

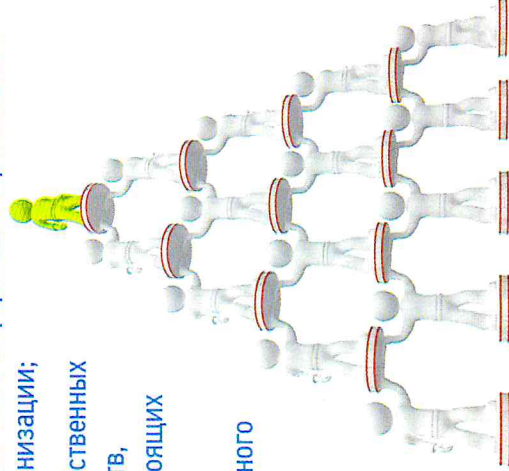
Несмотря на отсутствие в российском законодательстве определения понятия «финансовая пирамида», можно выделить следующие внешние признаки, свидетельствующие о том, что организация или группа физических лиц является «финансовой пирамидой»:

- выплата денежных средств участникам из денежных средств, внесенных другими вкладчиками;
- отсутствие лицензии ФСФР России (ФКЦБ России) или Банка России на осуществление деятельности по привлечению денежных средств;
- обещание высокой доходности, в несколько раз превышающей рыночный уровень;
- Гарантирование доходности (что запрещено на рынке ценных бумаг);
- массированная реклама в СМИ, сети Интернет с обещанием высокой доходности;

– отсутствие какой-либо информации о финансовом положении организации;

– отсутствие собственных основных средств, других дорогостоящих активов;

– отсутствие точного определения деятельности организации.



ФАКТ №2

ПИРАМИДЫ БЫВАЮТ НЕ ТОЛЬКО «ЕГИПЕТСКИМИ»

Можно выделить **ПЯТЬ** основных видов «финансовых пирамид», действующих в настоящее время на территории Российской Федерации:

1. Проекты, не скрывающие, что они являются «финансовыми пирамидами». Как правило, такие проекты строятся на принципах сетевого маркетинга, когда доход участника формируется за счет вложений новых привлекаемых им участников. На сайтах таких «финансовых пирамид» довольно логично и убедительно раскрывается механизм таких проектов. Основным аргументом организаторов является развитие российского и мирового интернет-пространства, которое, по расчетам организаторов «финансовых пирамид», должно позволить еще долгие годы привлекать новых участников и тем самым зарабатывать деньги. Классическим примером такого рода «финансовых пирамид» является проект «МММ».

2. «Финансовые пирамиды», позиционирующие себя как альтернатива потребительскому и ипотечному кредиту. Такие структуры рассчитаны на заемщиков, которым отказали другие финансовые учреждения. Клиентам предлагаются различные программы, в том числе на приобретение автомобилей, квартир, земельных участков и т. п. Обычно проценты по таким займам существенно ниже банковских ставок по кредиту. При этом привлечение денежных средств от населения осуществляется в виде первоначальных взносов по оплате займов, составляющих от 5 до 20% общей суммы.

3. Различного рода проекты, работающие под видом микрофинансовых организаций, кредитно-потребительских кооперативов и ломбардов. Чаще всего такие организации привлекают денежные средства от населения в виде займов или путем продажи им различных векселей с целью дальнейшей выдачи займов своим клиентам под более высокий процент. Такие проекты могут существовать в виде виртуальных бирж, обеспечивающих взаимодействие лиц, желающих взять и дать займы.

4. «Финансовые пирамиды» – «раздолжителю», предлагающие услуги по рефинансированию и/или софинансированию кредиторской задолженности физических лиц перед банками и микрофинансовыми организациями. Схема деятельности данной «финансовой пирамиды» заключается в том, что клиент передает компании денежные средства, составляющие около 30% суммы взятого им ранее в финансовой организации кредита или займа, а компания обязуется уплатить банку или микрофинансовой организации всю сумму обязательств клиента. Данный вид «финансовой пирамиды» является особо опасным, так как при ее крахе наносится ущерб не только населению, но и финансовым организациям, выдавшим кредиты и займы.

5. Разновидностью «финансовых пирамид» является деятельность псевдопрофессиональных участников финансового рынка, активно рекламирующих свои услуги по организации торговли на рынке Форекс.

ФАКТ №3

СКОЛЬКО ВЕРЕВОЧКЕ НИ ВИТЬСЯ... – КРАХ «ФИНАНСОВОЙ ПИРАМИДЫ» НЕИЗБЕЖЕН

Система «финансовой пирамиды» предлагает сверхприбыль, например 70% в месяц. Вкладчик соглашается и вкладывает свои средства. Эти деньги сразу уходят на выплату процентов тем, кто пришел в пирамиду до вкладчика, а вам через месяц отдадут уже из кармана тех, кто вложил деньги после прихода вкладчика, а им деньги вернут уже следующие. Крах неизбежен, пирамида ничего не зарабатывает, деньги не инвестируются в производство и продажу товаров, они просто циркулируют, перераспределяются в пользу тех, кто основал структуру. Цикл повторяется до тех пор, пока не закончится поток желающих инвестировать либо пока основатель или правохранительные органы не решат закрыть организацию. После этого большинство вкладчиков просто теряют свои деньги, доход получает лишь верхушка пирамиды – те, кто ее организовал и вложил деньги первыми, но при этом не обольстился дальнейшей прибылью и успел их вывести.